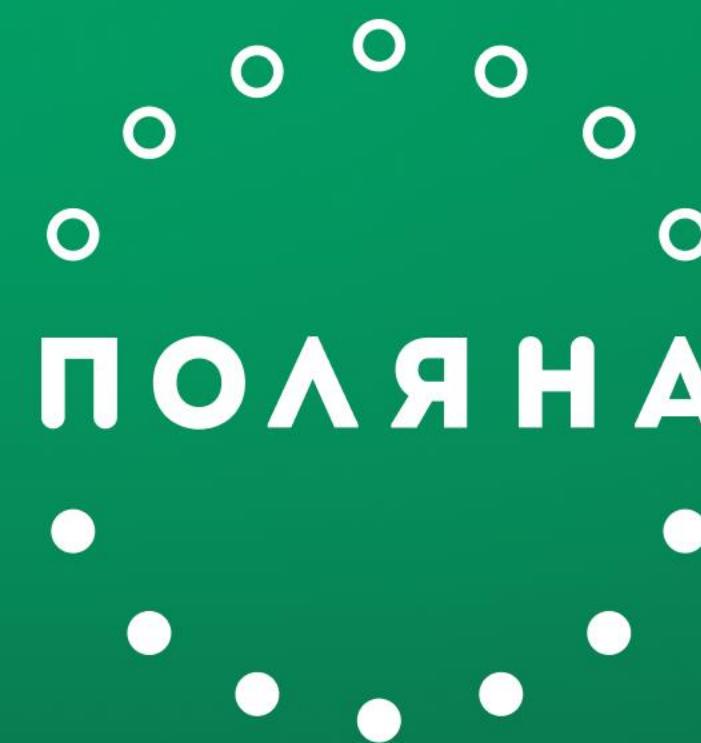


Роман Вавилин

КЛИЕНТОЦЕНТРИЧНОСТЬ РК ПОЛЯНА



для начала

Создание клиентоцентричности в ресторане требует фокусировки: на потребностях и ожиданиях гостей на каждом этапе их взаимодействия с заведением.

Включает в себя не только качество блюд, но и весь опыт – от бронирования до общения с персоналом.

КАК СОЗДАЕТСЯ КЛИЕНТОЦЕНТРИЧНОСТЬ В РЕСТОРАНАХ ПАРТНЕРАХ ПОЛЯНЫ

- ◆ Сегментация гостей
- ◆ Обратная связь и проблем
- ◆ CRM и знание предпочтения всех гостей
- ◆ Атмосфера и комфорт
- ◆ Эмоциональный сервис (самое сложное в ресторане)
- ◆ Обучение персонала
- ◆ Постоянные улучшения

ВСЕ ЭТО ВОЗМОЖНО КОГДА:

- Подобраны правильные люди и рестораны укомплектованы
- Есть сильные системы для людей
- Созданы условия для людей

Мантра Поляны: Когда управляющий улыбается =
улыбаются сотрудники = счастливы гости

люди

• Разбираться в рынке

Не все вакансии
одинаково честные



люди

- ◆ Разбираться в рынке
- ◆ Продавать вакансии

Заинтересовать
кандидата в профессии

Продать работу

Продать концепцию/
предприятие



люди

- ◆ Разбираться в рынке
- ◆ Продавать вакансии
- ◆ Ключевые характеристики бренда

Любить гостей

Соответствовать концепции



ПРОЦЕССЫ

- ◆ Контроль каждого этапа воронки



Регулярный разбор
на каком этапе
теряем людей

Разбор
Проблема-Причина-
Решение

ПРОЦЕССЫ

- ◆ Контроль каждого этапа воронки

- ◆ Где протекает



На каком этапе больше теряем сотрудников (дырявое ведро) – в нашем случае от этапа трудоустройства до полной адаптации

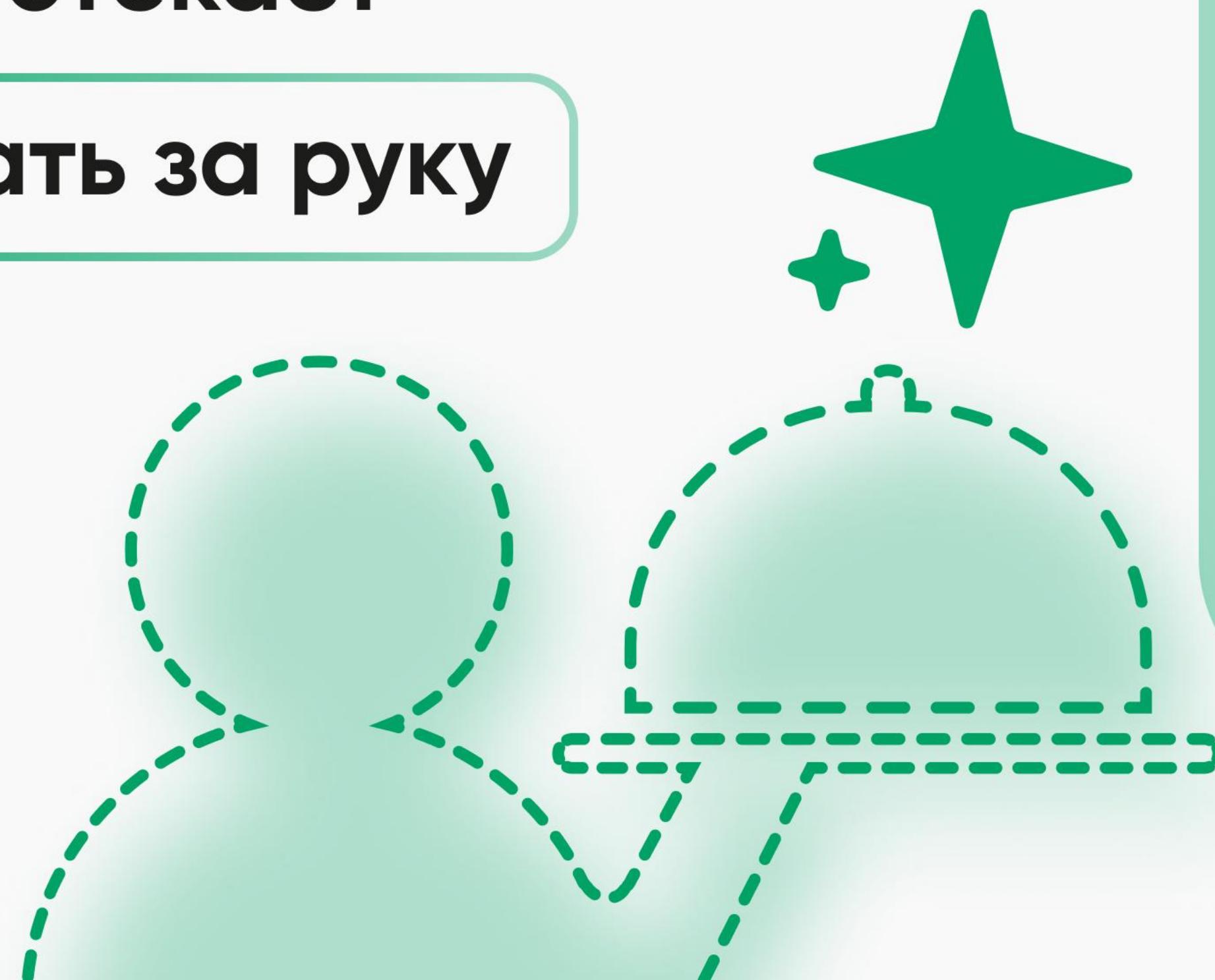
Регулярно рисуем Employee Journey Map

ПРОЦЕССЫ

- ◆ Контроль каждого этапа воронки

- ◆ Где протекает

- ◆ Держать за руку



Сервис менеджеры – люди которые проводят все этапы:

Найм/оформление

Обучение

Адаптация

ПРОЦЕССЫ



- ◆ Контроль каждого этапа воронки
- ◆ Где протекает
- ◆ Держать за руку
- ◆ Рыночные заработные платы + бонусы

Рыночная заработка
плата = санитарный
фактор

Сильная мотивация

Бенефиты – то почему
люди будут
задерживаться

ПРОЦЕССЫ

- ◆ Контроль каждого этапа воронки
 - ◆ Где протекает
 - ◆ Держать за руку
 - ◆ Рыночные заработные платы + бонусы
- ◆ Комитеты

Комитеты:

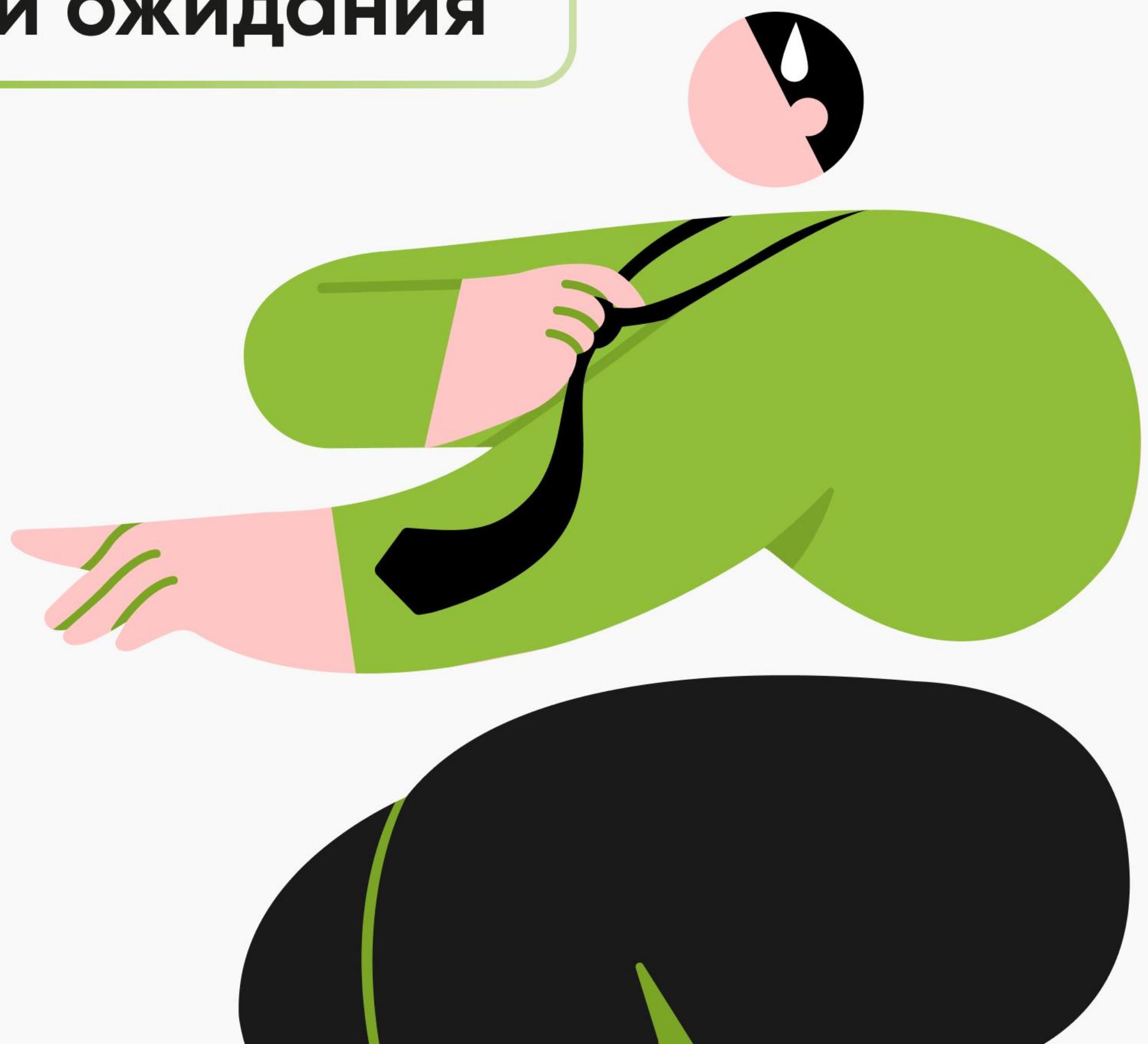
По персоналу

По улучшениям



условия

◆ Реальность
и ожидания



Красивая работа
или разруха

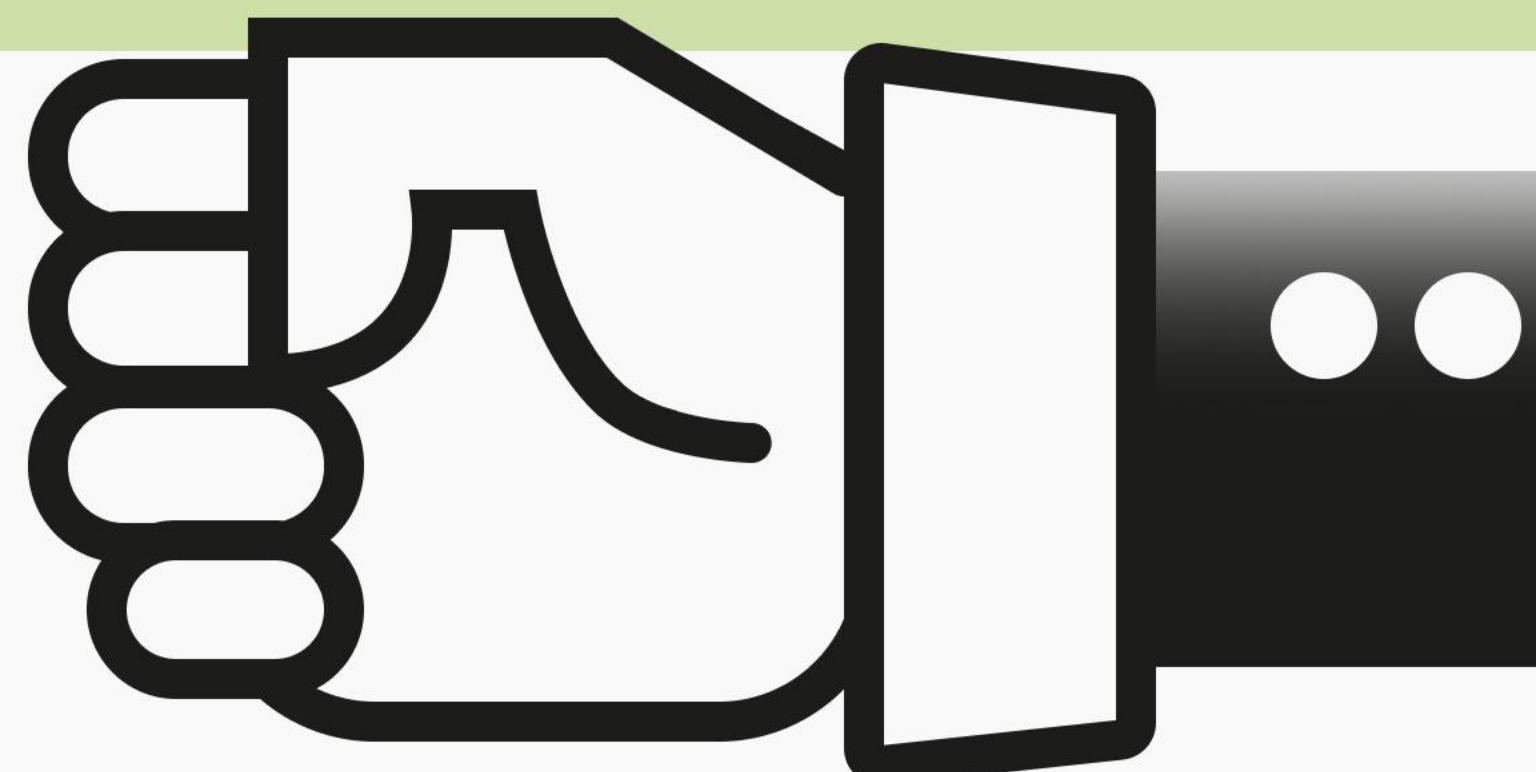
И опять сильные
процессы

условия

- ◆ Реальность и ожидания

- ◆ Операционная эффективность

Простое и легкое погружение в работу



УСЛОВИЯ

- ◆ Реальность и ожидания
- ◆ Операционная эффективность
- ◆ Ценности компании

Главная ценность:
Нам не все равно!

№7

ЧТО ПОЛУЧИЛИ

• Укомплектованность



> 90% (средняя
по отрасли 70%)

Цель – 120% (полная
укомплектованность
+ лист ожидания)

ЧТО ПОЛУЧИЛИ

- ❖ Укомплектованность
- ❖ Потери персонала
на этапе адаптации

Сократились ×3

**РОМАН
ВАВИЛИН**

+7 937 174 71 74

roman@polyana.co

ПОЛЯНА

